

## **NARSALIK**

*French Consultant in International Expertise since 2002*

### **OUVRE SA REPRÉSENTATION COMMERCIALE EN OCÉANIE**

NARSALIK et Gérard GRESSARD, consultant en Expertise Internationale depuis 2002, et acteur de l'analyse géographique, géopolitique et géoéconomique mondiale pour entreprises renforce sa stratégie de développement commercial par la mise en place d'un inédit réseau de représentations sur ces principaux marchés clients.

Narsalik annonce l'ouverture de sa représentation commerciale en Océanie basée à Wellington (NZ).

Cette nouvelle représentation commerciale aura pour fonctions la prospection clients, la gestion du portefeuille ainsi que la responsabilité de porte-parole et de garante des valeurs de NARSALIK (Intégrité - Tolérance - Respect) sur son territoire contractuel (Australie, Nouvelle-Zélande et Nouvelle Calédonie).

NARSALIK pérennise ainsi son déploiement sur ses principaux marchés de clientèle en venant compléter son unité opérationnelle de Washington D.C. (USA) et annonçant l'ouverture prochaine de sa représentation commerciale en charge de la zone Golfe Persique basée aux Emirats Arabes Unis.

### **HISTOIRE**

Mais NARSALIK, du nom d'un petit village du Groenland, ce n'est pas qu'une banale actualité économique, c'est aussi une histoire, un parcours, un destin.

L'incroyable parcours d'un français voulant relever le défi de la différence, de l'intégrité et de la vraie expertise. Celle dont l'objectif n'est pas d'impressionner mais d'agir. Il est d'ailleurs le créateur du « easy business », une innovante méthode de travail, plus facile d'accès pour le client et plus efficace au quotidien.

L'histoire d'un homme, Gérard GRESSARD - également écrivain apprécié - qui décida, en 2002, à l'âge de 23 ans, seul et sans aucun soutien, de donner une réalité à un idéal et d'apporter son analyse internationale et son expérience de terrain aux entreprises. Et de prouver à tous que l'humilité, l'intégrité, la persévérance et le respect mènent à la réussite. Pas celle de la cupidité aveugle, mais celle construite avec le temps, la rigueur et la passion.

Le destin d'un homme à la vision singulière qui n'a pas voulu devenir un consultant parmi les autres. Mais un homme de confiance, accessible et efficace.

Différente, sa méthode de travail l'est également.

Là où les consultants restent dans leurs bureaux à traiter une clientèle locale, Gérard GRESSARD, fidèle à son regard tourné vers international, s'est ouvert les portes du monde et de la mobilité. Pour apporter plus qu'une analyse : la réalité.

**NARSALIK**

*French Consultant in International Expertise since 2002*

**HISTOIRE (Suite)**

Là où les consultants tissent des alliances et prennent part à des groupements d'intérêts, NARSALIK a choisi la voie de l'indépendance totale, seule garante de son objectivité, de sa liberté de pensée et de la qualité de ses prestations.

Là où les consultants fonctionnent sur un schéma traditionnel et figé, NARSALIK s'est structuré comme une entreprise, en mettant en place un réseau - inédit à ce niveau - de représentants commerciaux dans ces principales zones de clientèle.

Une manière de partager le travail, d'optimiser le déroulement des missions et d'offrir l'opportunité à des personnes motivées d'entrer dans l'aventure NARSALIK. Là où tout le monde gagne.

Le meilleur chemin pour progresser, ensemble, vers un avenir encore plus beau.

Give world. Create future. Narsalik.

[www.narsalik.com](http://www.narsalik.com)

**Contact Presse**



**NARSALIK Sales Representative (Australia, New-Zealand & New-Caledonia)**

*Amélie Tschudi*

7 Forest Road

Raumatī South

WELLINGTON 5032

NEW-ZEALAND

+64 (0)2 10 561 201

narsalik.au.nz@gmail.com

---

**NARSALIK WORLD**

*Gérald GRESSARD*

5, rue Saint Bernard

21121 FONTAINE-LES-DIJON (Bourgogne)

FRANCE

+33 (0)3 80 56 35 54

narsalik@gmail.com